



Die Heinerich GmbH ist ein unabhängiges Familienunternehmen. Rund um den Wellpappen-Direktdruck bietet die Heinerich GmbH das Engagement, die Kompetenz und fachliche Betreuung, die von einem führenden Klischeehersteller erwartet wird. Wir produzieren inhouse mit umweltverträglichen Produktionsverfahren und hohen technologischen Standards. 2000 Quadratmeter stehen in der neu errichteten Produktionshalle mit angrenzendem Bürotrakt im Industriegebiet von Pleidelsheim für die Abteilungen Verwaltung, Kundenberatung, Druckvorstufe, Qualitätssicherung, Klischeefertigung, Montage und Versand zur Verfügung.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen Mitarbeiter
Sales Manager/Vertrieb/
Business Development (m/w/d)

für den Standort Pleidelsheim bei Ludwigsburg

Das sind Sie:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, eine abgeschlossene Ausbildung im Bereich Druck und Medien oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sie haben Berufserfahrung in den Bereichen Vertrieb, Business Development, Projekt Management oder Kundenservice
- Idealerweise haben Sie Erfahrung im Bereich Verpackungen und Verpackungsdruck
- Sie verfügen über eine starke Kundenorientierung, sowie ein sicheres und verbindliches Auftreten
- Sie haben ein hohes Maß an Sozialkompetenz, Kommunikationsstärke und Teamgeist und behalten auch in stressigen Situationen den Überblick
- Sie haben sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Sie bringen die Bereitschaft zu einer begrenzten Reisetätigkeit auf

Das sind Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise in enger Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Betreuung von Bestandskunden
- Ausbau des Absatzmarktes in der Region DACH
- Analyse der Markt- und Wettbewerbssituation in den Bereichen Preprint sowie flexible Verpackungen
- Eigenverantwortliche Preisverhandlungen mit Neukunden
- Vertrieb von Produkten aus unseren Digitaldruckgeschäftsbereichen

Was wir Ihnen bieten:

- Eine spannende Herausforderung in den wachsenden Märkten Wellpappe und flexible Verpackungen
- Eine gründliche Einarbeitung und nette Kollegen auf die Sie sich verlassen können
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Einen neuen und modernen Arbeitsplatz mit höhenverstellbaren Schreibtischen
- Eine leistungsgerechte Vergütung mit provisionsbasiertem Anteil, zzgl. Urlaubs- & Weihnachtsgeld
- Die Möglichkeit auf Homeoffice
- Firmenwagen und Smartphone
- Jobrad

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie Ihre vollständigen, schriftlichen Bewerbungsunterlagen mit frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail.

HEINERICH GMBH

Herr Markus Olbrich
Kaufm. Geschäftsleitung
M personal@heinerich.de
T +49 7144 8278-0
www.heinerich.de